

消費税率引き上げでも売上を伸ばしていく

集客につながる！店舗演出・空間の作り方

消費税軽減税率導入・税率引き上げ導入でも顧客満足の向上を目指して

経営者の方・これから開業する方へ悩みはございませんか？～

- ☆ 店舗演出がマンネリ化しているのではないか？税率引き上げと同時に演出を変えてみたい。
 - ☆ お店の雰囲気が売り上げ減少に少なからず影響しているのではないか？楽しんで頂けるお店づくりをしたい。
 - ☆ 開業や改装を控え、どうレイアウトしていいのかわからない？お客様が買やすいお店をつくる。
 - ☆ 手軽な改良や演出の工夫で新規顧客やリピーターを増やしたい！効果的な演出でお客様の満足を得たい。
- このセミナーで打開策を見つける！⇒基本的知識を学びながら実践で活かす方法を学んでいただきます！

講座内容抜粋

消費税軽減税率制度・価格転嫁対策の概要

*集客を考えるときに必要なポイント

「あなたのお店にお客様が来店する理由」

「入店の理由」「購入の理由」「リピートの理由」を知る

来店→滞在→購入→再来店の仕組みづくり

「店舗を演出する3つのポイント」

ストーリーのあるゾーニング

お店の価値を1ランクアップさせる照明効果

お客様を楽しませる空間の仕掛け

日 時 平成30年9月27日(木)

14:00～16:00

場 所 福島商工会議所 会議室

(コラッセふくしま8階)

対象者 小規模事業者・中小企業者

受講料 無料（会員・非会員問わず）

定 員 50名(先着順)

(※定員になり次第、締め切らせていただきます)

■お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入頂き、FAXにてお申し込みください。

講 師

こばやし のぶよ

小林暢世氏

・江戸小紋空間デザイン代表

・空間コーディネーター



東京生まれ。大学卒業後、事務職の傍ら和雑貨のネットショップ経営を行い、2006年にはパリで和雑貨の個展販売を開催し好評を博す。その後日本の食卓空間や室内空間について学び、インテリアコーディネーター事務所に転職。人にとって居心地の良い空間づくりこそが自分のやりたいこととわかり、注文住宅のハウスメーカーに転職。色彩心理学や日本の「食」「住」の知識を駆使して100棟以上の注文住宅・店舗の内装コーディネーターやアートコーディネーションを担当した後、2016年空間コーディネーターとして独立。現在は個人宅のインテリアコーディネート提案の他、集客できる店舗を目指す企業やオーナー向けに空間プロデュースを行う。

主催 福島商工会議所

お問い合わせ 福島商工会議所

TEL:024-536-3900

9/27(木)『集客につながる店舗演出・空間づくりセミナー』参加申込書

(福島商工会議所行) FAX:024-525-3566

お申込日(平成30年 月 日)

事業所名	
住 所	T E L F A X
参加者名	参加者名

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することができます。